



## Säljare mot dagligvaruhandeln

Då en av våra duktiga säljare går i pension inom kort söker vi nu dig med ett brinnande intresse för försäljning och kundrelationer. Vi söker dig som är en utåtriktad och driven person med naturlig känsla för service och affärsmannaskap. Din inställning är att allt är möjligt, du gillar utmaningar och drivs av att uppnå och överträffa uppsatta mål.

### Arbetsbeskrivning

Du blir en av 5 säljare i ett team, du kommer också att ha ett nära samarbete med våra duktiga innesäljare. Med ditt professionella och positiva bemötande ansvarar du för att skapa och upprätthålla goda och långsiktiga kundrelationer. Du kommer att utgå hemifrån med placeringsort Umeå.

### Huvudsakliga arbetsuppgifter:

- Ansvar för försäljning och utveckling av Nyhléns Hugosons kött- och charkprodukter till våra kunder inom dagligvaruhandeln
- Ansvar gällande utvecklingen av sortiment, placering, yta och kampanjer i butik samt andra säljfrämjande butiksaktiviteter.
- Ansvar gällande kund och relationsfrämjande aktiviteter
- Samverkan med andra funktioner inom företaget såsom marknad, innesälj, planering och produktion.
- Ansvara för dina befintliga kunder inom distriktet
- Besöka befintliga och potentiellt nya kunder regelbundet
- Införsäljning av nya produkter och kampanjer

### Kvalifikationer

För att lyckas i rollen som säljare bör du vara en social och driven person som brinner för försäljning. Du är envis, jobbar mot tydliga mål och hanterar olika situationer med en positiv inställning. Du har en god förståelse för prissättning och marginaler, är engagerad och serviceinriktad, du är alltid redo att ge kunden det där lilla extra. Du har lätt för att ta egna initiativ och är genuint intresserad av försäljning och drivs av mål och resultat. Vi ser också att du har gymnasieutbildning i grunden och behärskar det svenska språket mycket väl i både tal och skrift. Körkort B är ett krav för tjänsten.

### Meriterande är om du har:

- Erfarenhet av försäljning till dagligvaruhandeln och/eller restaurang och storhushåll
- Goda kunskaper i Officepaketet, främst Excel och Word
- Kunskap om färskvaror
- Erfarenhet av arbete i butik

### Varför arbeta hos oss?

Nyhléns Hugosons erbjuder en trivsam arbetsmiljö med positiv, hjälpsam och prestigelös atmosfär. Som ny säljare på Nyhléns Hugosons får du en gedigen introduktion och utbildning där vi går igenom system och våra produkter, allt för att du ska känna dig trygg och lyckas i rollen som säljare. Därefter kommer du att få löpande stöd av vår Försäljningschef för att fortsätta utvecklas och trivas på jobbet.

### **Låter det här spännande? Välkommen med din ansökan!**

Vill du veta mer om tjänsten är du välkommen att kontakta Johan Sjöblom, på telefonnummer 0920-775 06, Försäljningschef på Nyhléns Hugosons. Tjänsten är en tillsvidareanställning med tillsättning så snart som möjligt.

Din ansökan skickar du senast den 16 april till rekrytering@hugosons.se. Märk din ansökan med "Säljare Umeå". Urval sker löpande vilket innebär att tjänsten kan tillsättas innan sista ansökningsdag.

Vår vision är att vara det naturliga valet vid alla norrländska måltidstillfällen. Det blir vi genom att vara det ledande norrländska kött- och charkföretaget med fokus på våra kunder, vårt hantverk och våra norrländska bönder. Respekten för miljö, hälsa och djursorg är central för verksamheten, liksom våra värdeord: affärsmässig, delaktig och stolt. Hantverket ligger alltid till grund för vår produktion, med erfarenhet och engagemang i varje del av tillverkningen. Vi använder inga onödiga tillsatser i vår mat och garanterar hög kvalitet på våra produkter. Våra anläggningar finns i Luleå (charkproduktion), Skellefteå (paketering av kött, kallsänk m.m.) och Ullånger (slakteri). I koncernen ingår även Guldfisken Kök AB (kyld färdigmat), Änge Chark AB (charkproduktion) samt Jokkmokkskorv AB (charkprodukter). Nyhléns Hugosons har idag ca 230 medarbetare. Läs mer om oss på [www.nyhlenshugosons.se](http://www.nyhlenshugosons.se), [www.guldfisken.com](http://www.guldfisken.com), [www.angechark.se](http://www.angechark.se) och [www.jokkmokkskorv.se](http://www.jokkmokkskorv.se).